

UNA REVISIÓN DE LA ECONOMÍA PÚBLICA EN ÁFRICA: CASO DE GUINEA ECUATORIAL

Roman Bokung Ndjeng Ntongon

Economista y consultor en Guinea Ecuatorial

RESUMEN

En el artículo se plantea una revisión heterodoxa de la teoría y praxis de la Economía Pública africana, con especial atención al caso de Guinea Ecuatorial. Se ofrece primero una revisión y sistematización de escuelas y principios, para continuar con su ilustración empírica en el caso de Guinea Ecuatorial. Por último, se dictamina sobre la viabilidad de mejorar la implementación de los marcos teóricos y metodológicos planteados.

1.INTRODUCCIÓN

Esta revisión parte de la crítica a la falacia naturalista y el etnocentrismo (Sánchez-Bayón, 2010, 2012 y 2016; Valero et al, 2018), que suele adolecer la Economía de la Síntesis Neoclásica (Sánchez-Bayón et al, 2023 y 2024): ¿la Economía Pública que se enseña en las Facultades de Economía (inspirada en la Síntesis Neoclásica anglosajona) es aplicable a la realidad africana? (Sánchez-Bayón, 2021 y 2022). La justificación de este estudio radica en la necesidad de analizar y evaluar críticamente la economía del Sector público (Miquel et al, 2025; Sánchez-Bayón et al, 2021), en especial, en el caso de Guinea Ecuatorial (actualmente, inmersa en pleno proceso de revisión), desde un análisis heterodoxo, como es el enfoque neoinstitucional (Sánchez-Bayón, 2024). Específicamente, como objetivos, se procura:

- Contextualizar la situación económica y política de Guinea Ecuatorial.
- Analizar los ingresos públicos y los desafíos en la recaudación de ingresos en Guinea Ecuatorial. -Estudiar el proceso electoral y el sistema político en Guinea Ecuatorial desde una perspectiva de elección pública.
- Analizar el impacto económico y social de las políticas públicas implementadas en Guinea Ecuatorial.
- Formular recomendaciones para mejorar la gestión económica del sector público en Guinea Ecuatorial. Todo ello se confrontará con evidencias empíricas recopiladas durante las investigaciones en Guinea Ecuatorial.

Para llevar a cabo este estudio, se ha recurrido a una investigación combinada, tanto documental, observacional y participante (v.g. con dinámicas de grupo, entrevistas en profundidad) -téngase en cuenta que el autor es oriundo del país estudiado y ha mantenido una labor investigador *in situ*.

En primer lugar, se realizará una revisión exhaustiva de la literatura existente sobre economía del Sector público (Sánchez-Bayón et al, 2012 y 2021), desde una perspectiva de análisis heterodoxo,

en especial el neoinstitucional, que comprende el Análisis Económico del Derecho y Elección Pública (partiéndose de los estudios sistematizadores de Sánchez-Bayón, 2020, 2021, 2022 y 2024). Esta revisión, gracias al marco teórico y metodológico aplicado (Sánchez-Bayón et al., 2012, 2021, 2023 y 2024), permite realizar un diagnóstico de situación del Sector público en Guinea Ecuatorial. Posteriormente, se presentan los resultados obtenidos y su discusión. Todo ello se confrontará con evidencias empíricas recopiladas durante las investigaciones en Guinea Ecuatorial (de tal modo, se espera reforzar todo argumento ofrecido con su ilustración empírica, Alonso et al, 2023; Domenech et al, 2024; Sánchez-Bayón, 2016, 2019 y 2022).

2. REVISIÓN Y CONTEXTUALIZACIÓN: DIAGNÓSTICO DEL SECTOR PÚBLICO DE GUINEA ECUATORIAL

La economía del sector público se refiere al «estudio de la intervención del gobierno en la economía y cómo se gestionan los recursos públicos para satisfacer las necesidades de la sociedad».

La economía del sector público se centra en el análisis de las decisiones económicas y financieras del gobierno, así como en el impacto de estas decisiones en la economía en su conjunto. Se estudian tanto los aspectos macroeconómicos, como el déficit y la deuda pública, como los aspectos microeconómicos, como la asignación eficiente de recursos y la equidad en la distribución de ingresos. El alcance de la economía del sector público abarca diferentes áreas, como la política fiscal, la gestión de la deuda pública, la planificación y ejecución del gasto público, la regulación de los mercados, la tributación, entre otros. Hindriks defiende que estas áreas son fundamentales para comprender cómo se administran los recursos públicos y cómo se influye en la economía y en el bienestar de la sociedad.

El sector público desempeña diversas funciones que son esenciales para el funcionamiento de la economía y la sociedad en su conjunto. En el estudio de la economía del sector público, existen varias teorías económicas que son relevantes y proporcionan marcos conceptuales para comprender los aspectos clave de esta disciplina. Examina cómo los incentivos, las preferencias y los procesos políticos influyen en las decisiones gubernamentales y en los resultados económicos. Analiza los principios y mecanismos de la tributación, así como los criterios para determinar la eficiencia y equidad en la asignación de recursos públicos.

Proporciona herramientas para medir y comparar la eficiencia y equidad de las políticas públicas, así como para tomar decisiones óptimas en la asignación de recursos públicos. Examina los casos en los que la intervención del gobierno es necesaria para corregir fallas de mercado y promover el bienestar social. Estas teorías económicas proporcionan marcos conceptuales y herramientas analíticas para comprender y evaluar la economía del sector público en Guinea Ecuatorial, permitiendo un enfoque riguroso en el análisis institucional y de elección pública en este contexto. El análisis neoinstitucional es una perspectiva teórica que examina el papel y la influencia de las instituciones en la economía y en el desarrollo de los países.

Las instituciones se refieren a las normas, reglas, leyes, organizaciones y estructuras sociales que rigen la interacción humana y las actividades económicas en una sociedad determinada. Las instituciones son más que simples organizaciones, incluyen las reglas del juego que moldean la forma en que las personas interactúan y toman decisiones. Estas reglas pueden ser formales, como las leyes y regulaciones establecidas por el gobierno, o informales, como las normas sociales, las costumbres y las convenciones. Las instituciones también incluyen las organizaciones y estructuras sociales que se encargan de implementar y hacer cumplir estas reglas.

Las instituciones desempeñan un papel crucial en la economía, ya que actúan como las reglas del juego que guían el comportamiento de los individuos, las empresas y los actores económicos en general. Estas reglas proporcionan certeza y estabilidad, lo que es fundamental para el funcionamiento adecuado de los mercados. Un sistema institucional sólido puede incentivar comportamientos productivos, como la inversión en capital humano y la innovación, al tiempo que desalienta prácticas perjudi-

ciales o fraudulentas. Las instituciones que garantizan el respeto a los derechos de propiedad y hacen cumplir los contratos promueven un entorno donde las inversiones son más seguras, lo que conduce a una asignación más eficiente de los recursos.

Las instituciones sólidas fomentan la inversión a largo plazo y la acumulación de capital, lo que impulsa el desarrollo a largo plazo de una economía. Reglas adecuadas y un sistema legal efectivo pueden ayudar a reducir la desigualdad al proteger los derechos de propiedad y garantizar que las transacciones económicas se realicen de manera justa y transparente. Esto fomenta la inversión extranjera directa y el crecimiento económico, ya que los inversores confían en que sus inversiones estarán protegidas y sus contratos serán respetados. Existen varias teorías económicas que se relacionan estrechamente con la importancia de las instituciones en la economía.

Según esta teoría, las instituciones eficaces fomentan la inversión, la innovación y el crecimiento económico, mientras que las instituciones débiles pueden llevar a la ineficiencia y la falta de desarrollo. Esta teoría analiza cómo las instituciones influyen en la forma en que se formulan y ejecutan los contratos, lo que a su vez afecta la eficiencia y la asignación de recursos. Argumenta que las instituciones políticas pueden influir en la eficiencia económica a través de la formulación de políticas, la asignación de recursos y la regulación. La presencia de instituciones eficientes y estables se considera esencial para la transición de las economías de bajos ingresos a economías de alto ingreso.

Las instituciones pueden promover el capital social, que a su vez fomenta la cooperación y la eficiencia económica, ya que las personas y las empresas pueden interactuar de manera más efectiva. Las instituciones que promueven un ambiente propicio para la inversión y la investigación y desarrollo pueden impulsar el crecimiento económico. La relación entre instituciones y desarrollo económico es un tema central en la literatura académica y en la formulación de políticas económicas. Esta relación se ha estudiado extensamente y se ha demostrado que las instituciones juegan un papel crítico en la determinación del éxito económico de una nación.

Estas instituciones promueven la competencia al garantizar un entorno en el que las empresas puedan competir de manera justa y donde los derechos de propiedad estén protegidos. Además, fomentan la transparencia al garantizar que las transacciones económicas se realicen de manera abierta y justa. Esto se traduce en un mayor crecimiento económico, ya que la inversión es más segura y atractiva, y la innovación florece en un ambiente de seguridad jurídica. Cuando las reglas del juego son claras y se aplican de manera predecible, las empresas pueden planificar a largo plazo, lo que promueve la inversión y la expansión.

Esto fomenta la eficiencia en la asignación de recursos, la producción de bienes y servicios de alta calidad y la formación de capital. El intercambio de conocimiento se ve facilitado, lo que contribuye al crecimiento económico a largo plazo. La corrupción, por ejemplo, socava la confianza y desvía recursos que podrían utilizarse de manera más productiva. La falta de cumplimiento de los contratos y la inseguridad jurídica desincentivan la inversión, lo que ralentiza el crecimiento económico.

3. RESULTADOS Y DISCUSIÓN

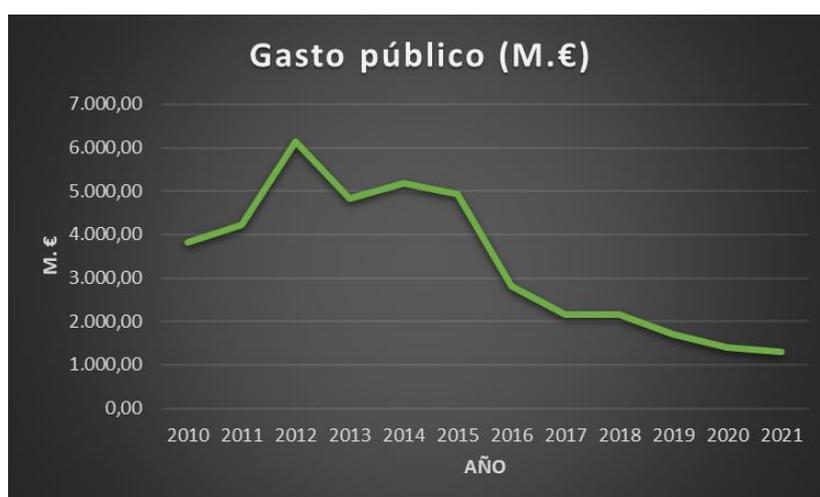
En el contexto de Guinea Ecuatorial, un análisis institucional cuidadoso y reformas institucionales adecuadas son esenciales para abordar los desafíos y aprovechar las oportunidades en el camino hacia el desarrollo económico sostenible. Evaluar y mejorar la calidad y el funcionamiento de las instituciones del país puede contribuir significativamente a la mejora de la gobernanza, la promoción de la transparencia y la creación de un entorno propicio para la inversión y el crecimiento económico. La consideración de las instituciones es fundamental para el diseño de políticas económicas efectivas y para la construcción de un futuro próspero en Guinea Ecuatorial.

Tabla 1: Evolución del gasto público

Año	Gasto público (M.€)
2010	3.833,70
2011	4.219,00
2012	6.129,80
2013	4.837,80
2014	5.175,40
2015	4.939,60
2016	2.825,80
2017	2.168,40
2018	2.145,40
2019	1.705,10
2020	1.401,40
2021	1.312,30

Fuente: elaboración propia a partir de datos de Expansión

Gráfico 1: evolución del gasto Público



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de Expansión.

El análisis detallado de la composición y distribución del gasto público en Guinea Ecuatorial proporciona una visión clara de cómo se asignan los recursos gubernamentales a diferentes sectores y áreas de importancia. Esto puede llevar a disparidades en la calidad de la atención médica y en el acceso a los servicios de salud, especialmente en áreas rurales. Sin embargo, la eficiencia y la transparencia de la administración pública pueden verse comprometidas debido a la falta de recursos y capacitación adecuados, así como a la posible concentración de poder en ciertas áreas gubernamentales. La posible concentración de fondos en áreas priorizadas por el gobierno en lugar de necesidades sociales inmediatas puede afectar negativamente el bienestar general de la población y limitar las oportunidades de desarrollo equitativo.

La manera en que el gobierno de Guinea Ecuatorial asigna los recursos refleja directamente sus prioridades políticas, económicas y sociales. Sin embargo, estas prioridades pueden influir en el desarrollo del país, tanto en términos de crecimiento económico como de bienestar social a largo plazo. El descubrimiento de reservas de petróleo y gas natural ha impulsado significativamente los ingresos del gobierno, pero también ha creado una situación de dependencia en torno a estos recursos naturales. Como resultado, se ha observado un énfasis en el sector petrolero en la asignación de recursos y en las

políticas económicas.

Además, la volatilidad de los precios del petróleo puede afectar drásticamente los ingresos del gobierno, lo que resalta la importancia de diversificar las fuentes de ingresos y el gasto público. La falta de inversión en otros sectores productivos puede dejar al país vulnerable a las fluctuaciones en los precios del petróleo y limitar su capacidad para desarrollar una economía sólida y diversificada. La diversificación económica puede reducir la dependencia de una sola fuente de ingresos y contribuir a la estabilidad económica a largo plazo. Sin embargo, si estos sectores no reciben la atención y los recursos necesarios, podría haber un impacto negativo en la educación, la salud y el bienestar de la población.

Si los recursos se concentran en áreas urbanas o en ciertos grupos de la población, podría haber disparidades significativas en el acceso a servicios básicos y oportunidades.

La eficiencia y efectividad del gasto público en Guinea Ecuatorial son aspectos críticos que impactan directamente en la calidad de los servicios públicos, el crecimiento económico y el bienestar de la población. Sin embargo, este ámbito presenta desafíos sustanciales que requieren atención y soluciones para maximizar el impacto positivo de los recursos gubernamentales. La opacidad en la toma de decisiones y la falta de información accesible a la ciudadanía dificultan la supervisión efectiva del uso de los recursos. Esto puede resultar en la asignación de fondos a proyectos inapropiados o a áreas de bajo impacto, en detrimento de sectores esenciales.

Si los fondos se desvían hacia actividades corruptas en lugar de ser destinados a proyectos y programas beneficiosos, se desperdician recursos valiosos. Además, la debilidad de las instituciones encargadas de supervisar y hacer cumplir las regulaciones puede facilitar la corrupción y socavar los esfuerzos para una administración eficaz de los recursos. Sin una evaluación adecuada, es difícil determinar si los recursos se están utilizando de manera eficiente y si se están logrando los resultados deseados. Esta falta de datos basados en evidencia puede llevar a la persistencia de políticas y programas ineficaces.

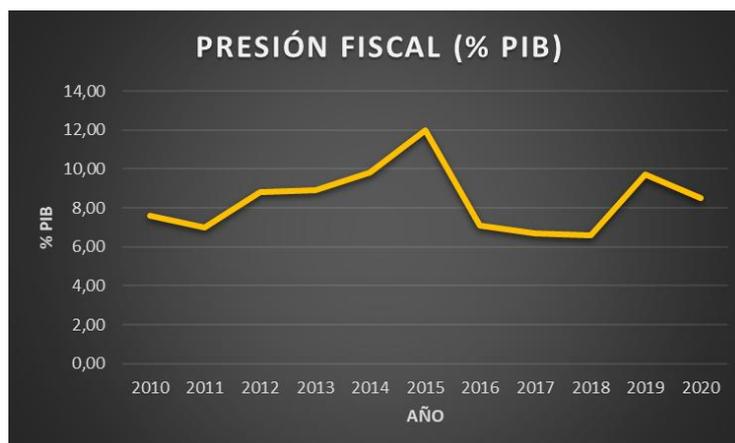
La existencia de mecanismos robustos de rendición de cuentas puede contribuir a una administración más transparente y efectiva de los recursos. La generación de ingresos es un pilar fundamental para sustentar el gasto público y apoyar las políticas gubernamentales en Guinea Ecuatorial. La manera en que el gobierno recauda fondos tiene implicaciones directas en su capacidad para financiar proyectos, programas y servicios esenciales para el desarrollo del país. (Fuente: elaboración propia a partir de los datos de Expansión)

Tabla 2: Evolución de la presión fiscal

AÑO	PRESIÓN FISCAL (% PIB)
2010	7,60
2011	7,00
2012	8,80
2013	8,90
2014	9,80
2015	12,00
2016	7,10
2017	6,70
2018	6,60
2019	9,70
2020	8,50

Fuente: elaboración propia a partir de datos de Expansión)

Gráfico 2: Evolución de la presión fiscal



Fuente: elaboración propia a partir de los datos de Expansión.

El sistema tributario y la política fiscal de Guinea Ecuatorial han sido elementos cruciales en la gestión económica del país. Sin embargo, este ámbito ha enfrentado retos significativos que requieren atención y reformas para garantizar la sostenibilidad fiscal y el desarrollo equitativo a largo plazo. Esta dependencia en los ingresos del petróleo ha llevado a una subinversión en el desarrollo de otros sectores tributarios. La concentración excesiva en una única fuente de ingresos expone al país a los riesgos asociados con la volatilidad de los precios del petróleo, lo que puede afectar drásticamente la capacidad del gobierno para mantener el gasto público y financiar proyectos esenciales.

La dependencia excesiva en los ingresos petroleros ha limitado la capacidad del gobierno para generar recursos a partir de otras fuentes, como impuestos sobre la renta, el consumo y otros gravámenes. Esta limitación puede dificultar la adaptación a las fluctuaciones en los ingresos del petróleo y la creación de un sistema fiscal más resiliente. Esto puede incluir la revisión y expansión de los impuestos existentes, así como la introducción de nuevos gravámenes en sectores no relacionados con el petróleo, como el turismo, la agricultura y los servicios. Esto incluye la implementación de tecnologías modernas para aumentar la eficiencia y reducir la evasión fiscal.

Además, reformas en las leyes fiscales y la regulación podrían facilitar la inversión y la diversificación económica. La creación de un sistema tributario más diversificado y eficiente puede proporcionar ingresos estables y predecibles, reduciendo la vulnerabilidad a las fluctuaciones en los precios del petróleo. Además, una política fiscal equitativa puede contribuir a una distribución más justa de la carga tributaria y promover el desarrollo económico en una variedad de sectores.

La recaudación efectiva de ingresos fiscales es un pilar esencial para financiar el gasto público y apoyar las políticas gubernamentales en Guinea Ecuatorial. Sin embargo, este proceso ha enfrentado desafíos que han afectado la capacidad del gobierno para generar los recursos necesarios para sus actividades y para promover el desarrollo económico y social del país. La evasión fiscal implica la no declaración o subdelegación de los ingresos y activos, mientras que la elusión fiscal se refiere a la manipulación de las regulaciones fiscales para reducir legalmente la carga tributaria. Ambas prácticas han tenido un impacto negativo en la recaudación de ingresos fiscales, ya que han disminuido los recursos disponibles para financiar programas gubernamentales esenciales.

Las instituciones encargadas de la recaudación fiscal pueden carecer de los recursos y la formación necesarios para llevar a cabo auditorías exhaustivas y garantizar el cumplimiento de las obligaciones fiscales. Esto crea lagunas en la recaudación de ingresos y permite que actividades evasivas pasen desapercibidas. La corrupción puede involucrar a funcionarios gubernamentales que aceptan sobornos o influencias para reducir o eliminar obligaciones fiscales. Esto no solo disminuye los ingresos fiscales potenciales, sino que también mina la confianza en el sistema tributario y puede tener un

efecto perjudicial en la percepción de la equidad fiscal por parte de la población.

La falta de información clara y accesible sobre cómo se recaudan, distribuyen y utilizan los ingresos fiscales puede generar desconfianza entre los ciudadanos. La transparencia en la gestión de los ingresos es esencial para mantener la confianza pública y para asegurar que los recursos sean utilizados de manera eficiente y equitativa. Además, la implementación de medidas para prevenir y combatir la corrupción en este ámbito es esencial. La mejora de la transparencia en la gestión de los ingresos y la educación pública sobre la importancia de cumplir con las obligaciones fiscales también pueden desempeñar un papel crucial en la mejora de la recaudación de ingresos y la promoción del desarrollo económico y social del país.

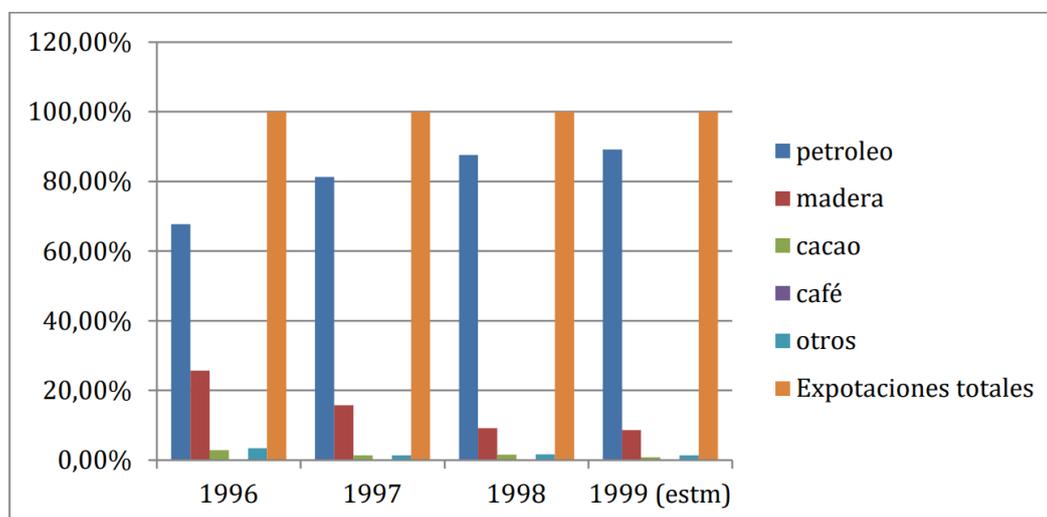
Las instituciones públicas juegan un papel vital en el funcionamiento de un país y en la prestación de servicios esenciales a sus ciudadanos. En el caso de Guinea Ecuatorial, la organización y estructura del sector público reflejan ciertas características distintivas que han influido en su gobernanza y desarrollo político y económico. Esto incluye la designación de ministros y altos funcionarios del gobierno. Esta larga permanencia ha suscitado críticas sobre la concentración de poder y la falta de alternancia política.

La isla de Bioko es la sede de la capital del país, Malabo. La capacidad institucional es un factor crucial para el funcionamiento efectivo de las instituciones públicas en cualquier país. En Guinea Ecuatorial, la capacidad institucional ha enfrentado importantes desafíos que han tenido un impacto significativo en la eficacia y transparencia de estas instituciones. La falta de supervisión y evaluación adecuadas puede dar lugar a la mala gestión de recursos y a la impunidad en casos de abuso de poder. La falta de acceso público a información sobre el gasto gubernamental y la asignación de recursos puede socavar la confianza en el gobierno y sus instituciones.

Estas prácticas corruptas pueden tener un impacto negativo en la eficacia de las instituciones y en la percepción de la equidad y justicia. La impunidad en casos de corrupción puede minar la confianza pública en el gobierno y sus instituciones. Esto puede afectar negativamente la capacidad del gobierno para abordar cuestiones importantes, como el desarrollo económico y social.

La eficacia y la transparencia institucional son fundamentales para el buen funcionamiento de cualquier sistema gubernamental. Sin embargo, en Guinea Ecuatorial, varios obstáculos han impedido la plena realización de estos principios clave en las instituciones públicas. Los intereses y las necesidades de la población pueden no ser debidamente considerados en la formulación de políticas públicas.

Gráfico 3: Actividades de explotación como porcentaje de las exportaciones

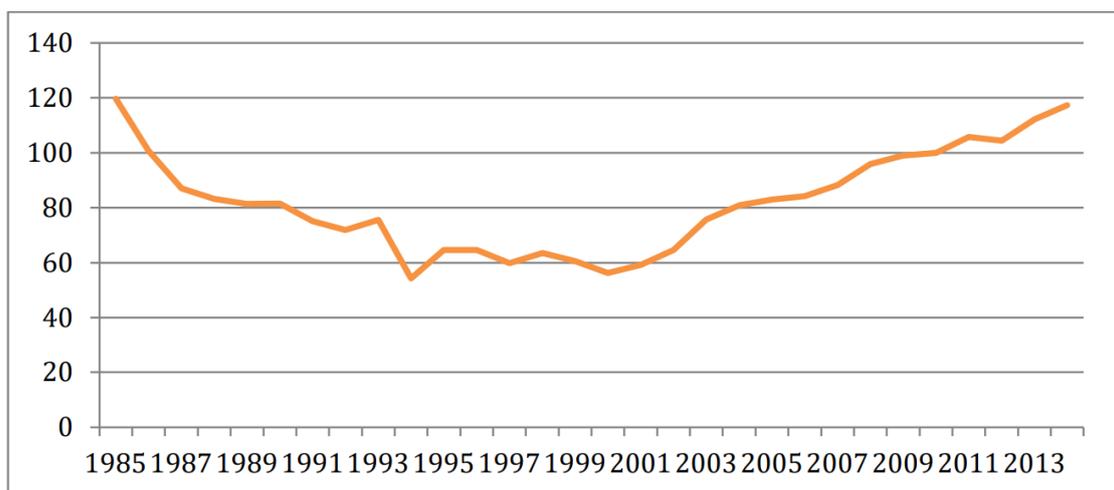


Fuente: Morillas-Gómez, 2004.

El gráfico ilustra la transformación en la composición de las exportaciones de Guinea Ecuatorial durante el auge petrolero en la década de los noventa. Se evidencia claramente la predominancia de las exportaciones por parte de la industria extractiva en comparación con otras actividades económicas. El sector petrolero ha incrementado su peso a expensas de otras producciones como la madera, el cacao y el café. La agricultura y la silvicultura, en particular el cacao y la madera, constituyen la principal fuente de ingresos para la economía de Guinea Ecuatorial antes de la explotación petrolera.

En 1992, cuando comenzó la explotación petrolera, las exportaciones de cacao y café representaban el 11,3% del total, mientras que un grupo diverso de exportaciones, excluyendo la madera, representaba el 19,6%. No obstante, para 1998, la situación había cambiado drásticamente, ya que cacao, café y diversas exportaciones juntas solo representaban el 4,1% del total de exportaciones, según datos del Gobierno de Guinea Ecuatorial.

Gráfico 4: evolución del tipo de cambio efectivo real (2010 = 100)



Fuente: embajada de Guinea Ecuatorial, 2023.

El Gráfico 4 representa la trayectoria del tipo de cambio efectivo real del franco CFA, utilizado como indicador de la competitividad de la economía de Guinea Ecuatorial. En cuanto a la volatilidad en el sector petrolero, la economía de Guinea Ecuatorial, al depender de un recurso no renovable y con una producción que alcanza su punto máximo en 2008, se encuentra vinculada no solo a la evolución de la producción, sino también a la volatilidad en el precio del petróleo. Este hecho podría explicar el desempeño desfavorable de la economía del país desde 2009, evidenciado por una caída del 4,5% en el PIB.

4. CONCLUSIONES

El examen minucioso de la economía del sector público en Guinea Ecuatorial revela una complejidad intrínseca que abarca diversas dimensiones económicas y sociales. Para comprender plenamente esta realidad, es esencial sumergirse en el marco teórico que respalda la disciplina de la economía del sector público. Estos fundamentos teóricos proveen las herramientas necesarias para abordar los desafíos específicos que caracterizan la economía guineana. El análisis detallado de la economía del sector público en Guinea Ecuatorial revela no solo desafíos apremiantes, sino también oportunidades estratégicas para catalizar un cambio significativo.

La comprensión de la economía del sector público ha requerido una inmersión en el marco teórico que sustenta esta disciplina. Desde la definición y alcance de la economía del sector público hasta la exploración de las funciones y teorías económicas relevantes, se ha establecido un terreno conceptual sólido. Estos fundamentos teóricos han proporcionado las herramientas necesarias para abordar los desafíos específicos que caracterizan la economía guineana. La interrelación entre la economía del

sector público y otros aspectos de la sociedad guineana resalta la importancia de estrategias políticas que no solo impulsen el crecimiento económico, sino que también aborden las desigualdades sociales y promuevan un desarrollo humano sostenible.

En este contexto, la diversificación económica se presenta no solo como una medida de mitigación de riesgos asociados a la dependencia de los recursos naturales, sino como una palanca estratégica para estimular sectores emergentes y fomentar la innovación. La inclusión de una breve reseña histórica y geográfica, junto con un análisis de la estructura económica y el sistema político de Guinea Ecuatorial, ha sido esencial. Asimismo, la comprensión del sistema político y administrativo ha proporcionado perspectivas críticas sobre la toma de decisiones en el ámbito público. El estudio minucioso del gasto público, los ingresos públicos y la estructura de las instituciones públicas ha sido esencial para desentrañar los factores clave que afectan la economía guineana.

La transparencia en la gestión de recursos públicos se ha destacado como una necesidad urgente para fortalecer la confianza tanto interna como externamente. La transparencia institucional, identificada como una necesidad urgente, no solo contribuirá a construir la confianza tanto a nivel nacional como internacional, sino que también sentará las bases para una gestión eficaz y ética de los recursos públicos. El análisis de la dependencia de Guinea Ecuatorial de los recursos naturales ha subrayado la vulnerabilidad asociada con la volatilidad de los precios de estos recursos. La necesidad crítica de diversificar la economía se ha convertido en una prioridad evidente para mitigar los riesgos de la «maldición de los recursos naturales» y evitar el «mal holandés», promoviendo así un crecimiento económico más equitativo y sostenible.

En conclusión, este análisis integral de la economía del sector público en Guinea Ecuatorial proporciona una hoja de ruta clara para abordar los desafíos existentes y capitalizar las oportunidades disponibles.

5. REFERENCIAS

- Alonso-Neira, M.A., Sánchez-Bayón, A., Castro-Oliva, M. (2023). An heterodox History of Spanish Economy into the Eurozone: Austrian School of Economics analysis of boom & bust. *Forum Scientiae Oeconomia*, 11(2): 9-41. DOI: https://doi.org/10.23762/FSO_VOL11_NO2_1
- Alonso-Neira, M. A., Sánchez-Bayón, A., Castro-Oliva, M. (2023). Teoría austriaca del ciclo económico aplicada al caso español: del inicio del euro a la gran recesión y su recuperación. *Revista De Métodos Cuantitativos Para La Economía Y La Empresa*, 35, 280–310. <https://doi.org/10.46661/revmetodoscuanteconempresa.6837>
- Brennan, G. (1980). *The Power to Tax: Analytical Foundations of a Fiscal Constitution*. Cambridge University Press.
- Caballero Miguez, G. (2011). *Economía de las instituciones: de Coase y North a Williamson y Ostrom*.
- Corao, C. (2006). *Capital social: premisas, problemas y perspectivas teóricas*.
- Domenech, A., & Sanchez-Bayón, A. (2024). Cuestionando el modelo Bernanke-Blanchard en la Eurozona: Ilustración del caso español. *Semestre Económico*, 13(2), 55–69. <https://doi.org/10.26867/se.2024.v13i2.171>
- Domenech, A., Sánchez-Bayón, A. (2024). Revisión heterodoxa de la Macroeconomía convencional: discrepancias con el modelo Bernanke-Blanchard. *Encuentros Multidisciplinares*, 77: 1-14
- Ecuatorial., G. d. (2001). *Tercera conferencia de naciones unidas sobre los países menos adelantados: Guinea Ecuatorial*. Bruselas.
- Embajada de Guinea Ecuatorial (2023). Retrieved from <https://embajada-guinea-ecuatorial.com/guinea-ecuatorial/administracion-politica/>
- Eni Edjang, F. (n.d.). *Preceptos teórico-metodológicos para evaluar las Políticas Públicas en Guinea Ecuatorial*.
- Expansión (2023). Retrieved from <https://datosmacro.expansion.com/estado/gasto/guinea-ecuatorial>
- Frankel, J. (2010). *The Natural Resource curse: A Survey*. Cambridge, MA.
- García-Luengos, J. (2014). *Explotación de los recursos naturales en África: La industria extractiva*.

Hidrocarburos y minerales. Grupo Edelvives.

- Guzmán Napurí, C. (2002). *Una aproximación a la teoría del Public Choice y sus implicancias en los mecanismos de control estatal*.
- Hernández Rubio, C. (2002). *La teoría del crecimiento endógeno y el comercio internacional*.
- Hindriks, J. &. (2013). *Intermediate Public Economics*. MIT Press.
- Internacional, F. M. (2013). *República de Guinea Ecuatorial*. Washington, DC. Retrieved from Fondo Monetario Internacional (2013). República de guinea ecuatorial. Washington,
- Larru, J. (2011). La ayuda al desarrollo española a Guinea Ecuatorial: Rasgos macroeconómicos y retos de futuro. *Sistema*, 220-221.
- Miquel, A.B., & Sánchez Bayón, A. (2025). Mejoras y ajustes del PIB: ¿cómo medir un bienestar más realista? *FACE: Revista De La Facultad De Ciencias Económicas Y Empresariales*, 25(1), 5–23. <https://doi.org/10.24054/face.v25i1.3571>
- Morales, J. (2012). *¿Qué hay detrás de la maldición de los recursos naturales? estudio de caso: Los países bajos*. Madrid: Instituto Universitario de Desarrollo y Cooperación Universidad Complutense de Madrid.
- Morillas-Gómez, J. (2004). *La estructura económica de Guinea Ecuatorial: Análisis y consiguiente*. Boletín Económico de ICE, 2819. Retrieved from Morillas-Gómez, J. (2004). La estructura económica de Guinea Ecuatorial: Análisis y
- Naciones Unidas (2023). Retrieved from <https://www.unfpa.org/sites/default/files/board-documents/Equatorial%20Guinea%20-%20CPE%20-%20Country%20Programme%20Evaluation.pdf>
- Naciones Unidas (2023). Retrieved from <https://guineaecuatorial.un.org/es/sdgs/16>
- North, D. C. (1990). *Institutions, Institutional Change and Economic Performance*. Cambridge University Press.
- Partido Democrático de Guinea Ecuatorial (2023). Retrieved from <https://www.pdge-guineaecuatorial.com/un-hombre/>
- PNUD. (2014). *Informe sobre desarrollo humano*. Washington DC, EE. UU.: Communications Development Incorporated.
- Rodríguez-Pose, A. (1991). *Instituciones y desarrollo económico*.
- Sánchez-Bayón, A. (2024). Revitalización de la disputa del método en economía: revisión científica y docente. *Encuentros Multidisciplinares*, 76: 1-14
- Sánchez-Bayón, A. (2024). Ortodoxia versus heterodoxias sobre la colonización del Oeste estadounidense por empresas religiosas e ideológicas. *Carthaginensia*, 40(77): 117-156. DOI: <https://doi.org/10.62217/carth.457>
- Sánchez-Bayón, A. (2024). Acervo económico de la Escuela de Salamanca: reconocimiento y relación con otras escuelas, *Estudios económicos*, 41(83): 5-32, <https://doi.org/10.52292/j.estudecon.2024.3441>
- Sánchez-Bayón, A. (2024). Análisis neoinstitucional de la cuestión de género: paradoja y efectos indeseados. *Dixi*, 26(1): 1-43. DOI: <https://doi.org/10.16925/2357-5891.2024.01.01>
- Sánchez-Bayón, A. (2024). Análisis del género como bien público y su función de bienestar social: elección colectiva vs. elección pública. *ATLANTIC REVIEW OF ECONOMICS – AROEC*, 7(1): 1-31
- Sánchez-Bayón, A. (2022). De la Síntesis Neoclásica a la Síntesis Heterodoxa en la economía digital. *Procesos de Mercado*, 19(2): 277-306. <https://doi.org/10.52195/pm.v19i2.818>
- Sánchez-Bayón, A. (2022). ¿Crisis económica o economía en crisis? Relaciones ortodoxia-heterodoxia en la transición digital. *Semestre Económico*, 11(1): 54–73 doi: <http://dx.doi.org/10.26867/se.2022.1.128>
- Sánchez-Bayón, A. (2022). La escuela económica española. Aportación de la escuela de Salamanca a la economía política y la hacienda pública. *EconomíaUNAM*, 19(57): 164-191. <https://doi.org/10.22201/fe.24488143e.2022.57.747>
- Sánchez-Bayón, A. (2022). La Escuela Económica Española y su relación con los enfoques heterodoxos. *Semestre Económico*, 25(58): 1-28. <https://doi.org/10.22395/seec.v25n58a2>
- Sánchez-Bayón, A. (2021). Urgencia de una filosofía económica para la transición digital: Auge y de-

- clive del pensamiento anglosajón dominante y una alternativa de bienestar personal, *Miscelánea Comillas. Rev. Ciencias Humanas y Sociales*, 79(155): 521-551.
DOI: <https://doi.org/10.14422/mis.v79.i155.y2021.004>
- Sánchez-Bayón, A. (2021). Una historia de las ciencias económicas desde sus raíces y disciplinas duales: de la hacendística y camerología a la economía aplicada y su giro hermenéutico. *Revista Facultad de Ciencias Económicas*, 29(2), 87-103. <https://doi.org/10.18359/rfce.5439>
- Sánchez-Bayón, A. (2021). Giro hermenéutico y revolución copernicana en Ciencias Económicas: Regreso a las raíces y disciplinas duales. *Encuentros multidisciplinares*, 23(68): 1-26
- Sánchez-Bayón, A. (2020). Renovación del pensamiento económico-empresarial tras la globalización: *Talentism & Happiness Economics, Bajo Palabra*, 24: 293-318
DOI: <https://doi.org/10.15366/bp.2020.24.015>
- Sánchez-Bayón, A. (2020). Estudios económicos en la encrucijada, *Semestre Económico*, 23(55), 47-66. DOI: <https://doi.org/10.22395/seec.v23n55a2>
- Sánchez-Bayón, A. (2020). Una historia epistemológica de los estudios de ciencias jurídicas y económicas. *Derecho y Cambio Social*, 62: 468-498.
- Sánchez-Bayón, A. (2019). *Sociología del poder: relaciones institucionales en el Sector público y con actores sociales*. Porto: Ed. Sínderesis.
- Sánchez-Bayón, A. (2016). *Derecho Público General: Instituciones Públicas y Actores Sociales*, Madrid: Delta Publicaciones.
- Sánchez-Bayón, A. (2016). *Problemas y retos para alcanzar la sociedad del conocimiento*. Madrid: Delta Publicaciones.
- Sánchez-Bayón, A. (2012). *Filosofía Político-Jurídica Glocal*. Saarbrücken: EAE/Ed. Académica Española.
- Sánchez-Bayón, A. (2010). *Estudios de cultura política-jurídica*, Madrid: Delta Publicaciones.
- Sánchez-Bayón, A. (2010). Au revoir, loi de l'État. *Bajo Palabra*, 5: 143-162
- Sánchez-Bayón, A., Arpi, R. (2024). Disputa del método en Economía: monismo vs. pluralismo. *Adgnosis*, 13(14). e-711 (1-20). <https://doi.org/10.21803/adgnosis.13.14.711>
- Sánchez-Bayón, A., A. Urbina, D., Alonso-Neira, M. Ángel, & Arpi, R. (2023). Problema del conocimiento económico: revitalización de la disputa del método, análisis heterodoxo y claves de innovación docente. *Bajo Palabra*, (34), 117–140. <https://doi.org/10.15366/bp2023.34.006>
- Sánchez-Bayón, A., Peña, J.A. (2021). *Instituciones Públicas a debate: problemas y retos de un Sector Público difuso*, Madrid: Delta Publicaciones
- Sánchez-Bayón, A., et al. (2012). *El efecto de la crisis y el futuro de la sociedad del bienestar*, Madrid: Delta.
- Tirole, J. (1994). *The Theory of Industrial Organization*. MIT Press.
- Transparency International*. (2013). Retrieved from Índice de percepción de la corrupción., 2013, <https://www.transparency.org/>
- Universidad de Granada*. (2014). Retrieved from <https://revistaseug.ugr.es/index.php/cuadgeo/article/download/1473/2480?inline=1>
- Urbano Pulido, D., Díaz Casero, J., & Hernández Mogollón, R. (1990). *La teoría económica institucional: El enfoque de North*.
- Valero, J., Sánchez-Bayón, A. (2018). *Balance de la globalización y teoría social de la posglobalización*, Madrid: Dykinson
- Vargas-Hernández, J. (2008). *Análisis crítico de las teorías de desarrollo económico*.